



SYSTEMY ZJEŹDŹALNI WODNYCH PARKI WODNE

List referencyjny

Jako lider w branży basenowej współpracujący z partnerami z krajów Unii Europejskiej z dużą starannością i dokładnością szukaliśmy firmy szkoleniowej, która spełniłaby nasze oczekiwania względem potrzeb szkoleniowych. Dlatego też, z przyjemnością udzielamy referencji firmie Teichert & Partners Psychologia i Biznes, która w pełni wywiązała się ze swoich zobowiązań, co zaowocowało współpracą do dnia dzisiejszego.

Firma Teichert & Partners przeprowadziła dla Pol-Glass S.C. szkolenia z zakresu:

- 1) Profesjonalna sprzedaż i obsługa klienta, wrzesień 2006,**
- 2) Sztuka negocjacji, grudzień 2006,**
- 3) Coaching dla Top Managementu firmy Pol-Glass, grudzień 2006 do chwili obecnej.**

Każde ze szkoleń zostało poprzedzone gruntownym badaniem potrzeb szkoleniowych, dzięki czemu programy szkoleniowe zostały dopasowane do specyfiki naszej pracy.

Szkolenia sprzedażowo-negocjacyjne poszerzyły naszą wiedzę oraz wytyczyły nowe kierunki rozwoju, systematyzując dotychczasowe doświadczenia naszych pracowników.

Na uwagę zasługuje profesjonalizm oraz łatwość przekazywania wiedzy przez trenera prowadzącego, który zyskał duże uznanie w ankietach badających poziom przeprowadzonego szkolenia.

Wolczkowo, 16 lutego 2007r.

Z poważaniem,

Krzysztof Górnicki

Dyrektor Zarządzający

pol-glass
72 - 003 Dobra Szczecińska
Wolczkowo ul. Upowa 124
POLAND

tel/fax ++ 4891 457 81 54
++ 4891 424 40 54
++ 4891 311 36 39
mobile: 0 501 634 253
0 503 043 099

office@pol-glass.com
www.pol-glass.com

